

La urea llegaría entre octubre y noviembre

JESUS SAUCEDO

■ **Especialistas ven positivo promover la producción local. ¿Cuánto costaría una planta de fertilizantes?**

La tercera licitación para la compra de urea sigue en curso y se concretaría entre el 15 y el 18 de este mes. Sin embargo, el fertilizante que logre comprar el Estado a la empresa ganadora llegaría recién a manos de los agricultores mucho después de iniciada la campaña agrícola: en octubre o noviembre. Así lo advirtió Angie Higuchi, investigadora y profesora de la Universidad del Pacífico.

La urea, según anunció el premier Aníbal Torres esta semana, llegaría al país en la quincena de agosto, un mes después de que se seleccionara al ganador de la licitación. El principal problema, precisó Higuchi, es que ese mismo mes comenzará la campaña agrícola y el Ejecutivo no contaría con la capacidad logística para poder distribuir el fertilizante entre los pequeños productores a tiempo. Y ello, aclara, sucedería a pesar de que la actual gestión del Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego (Midagri) está en manos de un ministro (Andrés Alencastre) que conoce el sector mucho mejor que sus antecesores.

El panorama puede ser más preocupante si se toma en cuenta que antes el Gobierno planeaba comprar entre 60 mil y 70 mil toneladas y ahora sería de 100 mil a 130 mil gracias a la caída del precio internacional del insumo.

“La logística que se necesita es para todo el Perú. A partir de la primera entrega (de urea



■ **EXPECTATIVA.** Incompetencia del Gobierno en compra de urea pone en peligro campaña de 2023.

! TENGA EN CUENTA

■ **El desarrollo de una industria local de nitrato de amonio,** explicó James, permitiría “la industrialización de nuestras materias primas” en beneficio de sectores clave como la minería y la agricultura.

■ **Sostuvo que para lograr el impulso de semejante línea de producción sería fundamental garantizar a un precio competitivo el suministro de la principal materia prima: el gas natural.**

al país), estoy estimando que tomaría tres meses (que llegue al productor final) y quizás demora un poco más. El problema es que la campaña grande empieza en agosto (...). Vamos a perder una producción de 30% a 40%, dependiendo del

cultivo. Y eso va a ocasionar que haya menos producto en el mercado y que haya una subida de precios”, explicó. Entre los cultivos más afectados estarían la papa, el arroz, la cebolla y el tomate.

PRODUCCIÓN LOCAL

Por otra parte, la investigadora consideró que dado el actual contexto sería positivo impulsar la inversión en una industria local de fertilizantes, aunque el resultado se vería a largo plazo y deberían buscarse los incentivos adecuados para los inversionistas.

“Es posible hacer una industria en el Perú. Los resultados se verían a largo plazo, pero sí sería importante porque eso implica promover inversión y así generar trabajo formal”, comentó Higuchi.

Para el ingeniero Jorge James, la oportunidad no solo está en poder abastecer al mercado local con fertilizan-

tes, sino también en producir nitrato de amonio de baja y alta densidad para fabricar explosivos que son altamente demandados por el sector minero.

Como ejemplo, mencionó que las importaciones de ambos nitratos de amonio superaron las 500 mil toneladas métricas (TM) en 2021.

“Con una inversión total de US\$1,990 millones aproximadamente se tendría una planta completa de nitrato de amonio, que podría satisfacer las necesidades actuales de la industria minera, con un excedente de unas 170,000 TM que podrían sustituir a la urea en la agricultura. Y quedarían 82,000 TM de amoniaco, que se podrían exportar, que podrían servir para otras industrias o que también podría venderse como solución de amoniaco para aplicación directa al campo”, precisó James.