



GERMÁN
ALARCO

Profesor de la
Universidad del Pacífico

Esta nota extrae los principales elementos de un libro recientemente publicado por la Fundación Friedrich Ebert del Perú. Se evalúa lo ocurrido con la distribución funcional- entre sueldos y salarios, ingresos mixtos y ganancias- y la distribución personal del ingreso por deciles en tiempos de la pandemia de la Covid-19 en el Perú en una perspectiva internacional comparada.

Su objetivo central es determinar lo ocurrido en los últimos años bajo la hipótesis de que el coronavirus aumentó las desigualdades económicas aquí, en muchas economías de la región y el mundo. El libro será presentado la próxima semana y el documento completo se encuentra en: <https://library.fes.de/pdf-files/bueros/peru/21581.pdf>

INTERROGANTES

En el estudio se plantearon las siguientes interrogantes: ¿Cuáles son los elementos explicativos del agravamiento de la desigualdad económica en tiempos de la pandemia de la Covid-19 y años posteriores? ¿Qué ocurrió con la distribución de la riqueza a nivel global, regional y el Perú? ¿Cómo evolucionó la participación de las ganancias y de las remuneraciones en el PBI de las principales economías desarrolladas y de la región?

¿Cuáles fueron las modificaciones en el corto plazo (2019-2022) y en las tendencias de largo plazo (1950-2022) de la participación de las remuneraciones en el producto del Perú y en las principales economías de América Latina (AL)? ¿Qué ocurrió en la distribución personal del ingreso por deciles y a través de diversos indicadores de la desigualdad en el Perú y en otras economías de la región?

IMPORTANCIA

El análisis de lo que ocu-

Impactos redistributivos de la pande en el Perú bajo una perspectiva intern

rre con las desigualdades económicas es importante bajo diferentes perspectivas económicas. Esta es clara y directa en la teoría Postkeynesiana que parte de la tradición de los economistas clásicos, pero hasta en el Foro Económico Mundial que reúne a los líderes empresariales se identifica a la elevada desigualdad como un fenómeno relevante que afectaría negativamente el crecimiento económico sostenible, la cohesión social y la gobernabilidad en todas partes del mundo.

Al respecto, no se debe olvidar que desde que se instauró el modelo neoliberal en los años ochenta del Siglo XX los principales indicadores muestran un agravamiento de las condiciones de desigualdad. A esta circunstancia, se sumaría en primer lugar las tendencias estructurales de reducción del contenido de mano de obra por unidad de producto.

En segundo lugar, se agregarían los efectos de la pandemia de la Covid-19 y en particular el reimpulso que promovió con la intensificación en el uso de las tecnologías de información y comunicaciones (Tics), Robótica e Inteligencia Artificial (IA), entre otras, que contribuirían a acentuar las condiciones de desigualdad al 2030 y más adelante.

En tercer lugar, no se debe omitir el proceso inflacionario explicado por las mayores ganancias récord que se pro-

dujeron en 2021, que a su vez redujo el poder de compra de los asalariados. Por último, los resultados de la política monetaria contractiva, a través de la elevación de las tasas de interés de referencia, que reconcentraron los ingresos a favor del capital y en contra de los asalariados en la mayor parte del mundo.

ESTRUCTURA

El estudio tiene cuatro capítulos más las conclusiones, bibliografía, y los anexos que incorporan las metodologías para la obtención y procesamiento de la información, las fórmulas utilizadas para los diversos indicadores de desigualdad y la información estadística de AL entre 1950 y 2022.

La primera parte atiende a la problemática de los factores explicativos de una mayor desigualdad en los tiempos de la pandemia. La segunda parte evalúa lo ocurrido con la riqueza e ingresos a nivel global y de las principales economías desarrolladas del mundo. Se comenta información sobre lo ocurrido con las ventas de las corporaciones más grandes del mundo respecto del PBI mundial.

TERCERA Y CUARTA

En la tercera sección se analiza la evolución de la participación de las remuneraciones en el producto del Perú y de las principales economías de AL entre 2019-2022 y entre 1950-2022; asimismo la trayectoria de



las ganancias, en rigor del excedente de explotación, de forma de integrarlo ocurrido con la distribución funcional o factorial del ingreso.

La cuarta sección, con base a las encuestas nacionales de los hogares, analiza la distribución personal del ingreso del Perú respecto de Chile, Colombia y México; asimismo se presentan diferentes cortes de la información por tipos de ingresos, jefes de hogar hombres y mujeres, y entre el ámbito urbano y rural. Aquí también se muestran diferentes indicadores de desigualdad.

PRINCIPALES RESULTADOS

En el primer capítulo se analizaron los factores explicativos de la desigualdad como resultado de la pandemia, misma que se inician

con los primeros contagios y fallecidos que inducen al cierre parcial o general de las diferentes actividades económicas y de allí se producen impactos generales y diferenciados en los diferentes mercados laborales. Un tema importante es la intensificación en el uso de las Tics, IA y Robótica.

El segundo capítulo presenta la información y análisis de la evolución de la riqueza e ingresos a nivel internacional y en países seleccionados. Al respecto, con base a lo planteado en diversos informes de la banca privada internacional entre 2019 y 2021, se ha elevado el coeficiente Gini a nivel global en todas las regiones a excepción de una ligera caída en China, India y América del Norte. Por el contrario, nuestra región muestra el mayor incremento a la par de un no

Por
German Alarco Tsoni

Martes 3
de Diciembre
18:30 horas.

Comentan
Pedro Francke Ballvé
Janina Leon Castillo

Suites del
Bosque
Hotel
Avenida
Paz Soldán
N° 165 -
San Isidro
(Solo Alas Mareas, sólo pines)

Impactos
redistributivos
de la pandemia
de la COVID 19
en el Perú bajo
una perspectiva
internacional
comparada
2019 - 2022

FOREIGN
STYLING