

PROHIBIDA SU REPRODUCCION Y/O DIFUSION

[Inicio Noticias](#) | [Gestión](#) | [Empresas](#) | [Finanzas Personales](#) | [Gestión - Videos](#) | [Noticias](#) | [Reservar Cupón](#)

BCCR: "Fundamentos macro se mantienen, pero no hay que darlos por sentado"

PERSPECTIVAS G | EMPRESAS

Perspectivas 2025: la reconfiguración del consumo nacional, según Datum

Durante el encuentro Perspectivas 2025, organizado por Gestión, Datum Internacional presentó un estudio que dio a conocer hacia dónde se orientan los compras de los peruanos.

> **AAP:** Nos demoramos cerca de 10 años sacar un proyecto por todos los procesos

Por su parte, el **PDVU** contó con la presencia de destacados empresarios, académicos y representantes de organismos públicos.

Clickeo al canal de Gestión

Empresas

Ver más noticias

Mayumi García

Lima, 20/06/2024, 03:35 p.m.
margarita.garcia@gestion.pe.com.pe

La contratación económica tiene impacto directo en el bolsillo de los peruanos, quienes mensualmente tienen que recurrir a nuevos hábitos de compra que le permitan satisfacer sus necesidades inmediatas. En el marco del evento "Perspectivas 2025: evaluar, planificar y crecer"—organizado por **Gestión—, **Datum Internacional** presentó el estudio "Tendencias de consumo en el Perú: Una mirada estratégica al 2025", que brindó detalles de las actitudes asumidas por los **consumidores**.**

De este modo, el reporte indicó que 80,5% de peruanos "*está cambiando y comprando en otra tipo de espacios o tiendas para encontrar mejores precios y promociones*"; seguido de cerca de un 75% que acepta haber cambiado sus marcas habituales por otras más económicas e incluso acudir a las ofertas al momento de comprar.

"*Los peruanos han ajustado sus gastos o reducido sus compras, básicamente en productos alimenticios y artículos personales, que son los más consumidos en el día a día. Y es que los compradores son conscientes que es efectivo retener los marcos o productos que normalmente consumían*", agregó **Gustavo Yrala**, director de Estudios de Datum Internacional.

LEA TAMBIÉN: Elmer Cuba: "Macroeconomía no es suficiente para cambiar clima de inversiones"

El ejecutivo destacó que otro comportamiento propio de un 53,8% de peruanos es "comprar marcas que muestren cosas nuevas y que vayan innovando", lo cual se observa especialmente en **centenales y millonales**. "*Están más informados y tienen mucho acceso a la información, a diferencia de los países vecinos*", añadió.

Ante esta situación, **Yrala** sostuvo que categorías como **tecnología, moda, accesorios**, entre otras, muestran un mayor universo de objetos relacionados, reflejo permanente de las empresas ajustarse a las nuevas demandas del mercado.

"*La gente está buscando una mix; mayor accesibilidad frente a precios, mantener su estatus, satisfacer su necesidad y tener productos innovadores*". Finalmente,

Los speakers en Perspectivas 2025

El estudio de **Datum Internacional** se presentó en la mesa **Tendencias del Consumo Masivo de Perspectivas 2025**. Este espacio de diálogo contó con la participación de **Javier Postigo**, CEO de **Mall Aventura**; **Oscar Gómez-Escobar**, director de Operaciones de **Arca Continental**; y **Leslie Pasmalacqua**, presidenta del Consejo de Retail de la **Cámara de Comercio de Lima (CCCL)**.

Dicho encuentro también tuvo la presencia del ministro de Economía y Finanzas, **José Arriola**; y el ministro de Transportes y Comunicaciones, **Raul Pérez Reyes**.

Adicionalmente, en el ámbito económico y minero energético, se contó con el aporte de **Elmer Cuba Bustiza**, socio de **Macquarie**; **Mehdi Ben Mailla**, CEO **Enrpic Energía Perú** & Country Manager; **Víctor Gobitz**, presidente de la **Sociedad Nacional de Minería, Petróleo y Energía (SNMPE)**; y **Mercedes Araoz**, profesora Principal Universidad del Pacífico y directora de empresas.

Bajo la mirada financiera se encontró el análisis de **Juan Pedro Santander Perú**, y una mesa de discusión con **Mauricio Guzmán**, Head de Estrategia de Inversión de **SURA Investments**; **María Pia Palacios Me Bride**, presidenta del directorio de **Caja Costumbras**; **Juan Pedro Orellana Hermos**, country head & CEO Santander Perú; y **Jorge Beigolega**, vicepresidente de Soluciones de Portafolio de **Creditom Capital**.

Para profundizar sobre la situación de la infraestructura turística estuvo **Evañs Avendaño**, CEO de **Aeropuertos del Perú**; **Leonie Roca**, presidenta de la Asociación para el Fomento de la Infraestructura Nacional (AFIN); **Manuel Van Chordt**, CEO de **LATAM Airlines Perú**; y, **Juan José Salimón**, CEO de **Lima Airport Partners**.

LEA TAMBIÉN: BCCR: "Fundamentos macro se mantienen, pero no hay que darlos por sentado"

Evento G, un legado con grandes expectativas

Gestión decidió retomar un legado dejado por el exdirector periodístico, **Julio Lica**. En 2013 nace "Perspectivas", un evento clave en la toma de decisiones y acciones. Sin embargo, la crisis sanitaria de la covid-19 frenó esta "tradición" que hoy vuelve.

Así, regresa el espacio de discusión diseñado para líderes empresariales, ejecutivos y expertos.

FICHA TÉCNICA:

- Fecha de campo: 1 al 8 de junio.
- Técnica: encuesta.
- Cobertura: nacional.
- Público: 1.208 encuestados/ hombres y mujeres de 18 a 70 años.
- Margen de error: 2,8%.

LEA TAMBIÉN: Arca Continental invertirá en potenciar planta de La Libertad, el proyecto detrás

Temas que te pueden interesar sobre consumo:

- Los C-stores: ¿Por qué 7 de cada 10 limeños eligen tiendas de conveniencia?
- Canal moderno aumenta ventas: ¿qué negocios contribuyen a su crecimiento?
- Marcas propias pierden terreno en supermercados, ¿sefaron a su techo?

SOBRE EL AUTOR

Mayumi García ✕

Bachiller en Comunicación Social de la Universidad Nacional del Santa. Con 11 años de experiencia en comunicación escrita y digital. Trabaja en el Diario Gestión desde noviembre del 2022. Laboró anteriormente en la Sociedad Nacional de Industrias y el diario La Industria de Chiclayo.

Continúa a destacar en el mundo empresarial recibiendo las noticias más exclusivas del día en tu bandeja de correo. Si aún no tienes una cuenta, Regístrate gratis y sé parte de nuestra comunidad.

Tags Relacionados

Perspectivas 2025 Empresas Gestión Eventos G Expectativas Empresas

RESEÑAS DE PRODUCTOS EN REVISTA

Ocultos de Compras
Salud y Belleza
Hogar

Electrónicos y Tecnología
Deporte y Fitness
Oficina