Medio	Fecha
gestion.pe	29/11/2024 09:37:00
	Valorización
	US $ 2,353.00

BLOG

Herejías Económicas

Germán Alarco

29/11/2024 09:11

Impactos redistributivos de la pandemia de la COVID-19 en el Perú bajo una perspectiva internacional 2019 - 2022

Esta entrada es una versión preliminar del capítulo de un libro recientemente publicado por la Fundación Friedrich Ebert del Perú. Se establece una relación con la distribución funcional - entre sueldos y salarios, ingresos mixtos y ganancias - y la distribución personal del ingreso por deciles en tiempos de la pandemia de la Covid-19 en el Perú en una perspectiva internacional comparada.

Su objetivo central es determinar lo ocurrido en los últimos años bajo la hipótesis de que el coronavirus aumentó las desigualdades económicas aquí, en muchas economías de la región y el mundo. El libro será presentado la próxima semana y el documento completo se encuentra en: https://library.fes.de/pdf-files/bueros/peru/21385.pdf

Interrogantes

En el estudio se plantearon las siguientes interrogantes: ¿Cuáles son las dimensiones y características del agravamiento de la desigualdad económica en tiempos de la pandemia de la Covid-19 y años posteriores? ¿Qué ocurrió con la distribución de la riqueza a nivel global, regional y el Perú? ¿Cómo evolucionó la participación de las ganancias y de las remuneraciones en el PBI de las principales economías desarrolladas y de la región?

¿Cuáles fueron las modificaciones en el corto plazo (2019- 2022) y en las tendencias de largo plazo (1990-2022) en la distribución personal del ingreso en el Perú y América Latina (AL)? ¿Qué ocurrió en la distribución personal del ingreso por deciles y a través de diferentes indicadores de la desigualdad en el Perú y en otras economías de la región?

Importancia

El análisis de lo que ocurre con las desigualdades económicas es importante bajo diferentes perspectivas económicas. Esta es clara y altísima en la teoría Postkeynesiana que parte de la tradición de los economistas clásicos, pero hasta en el Foro Económico Mundial que reúne a los líderes empresariales se reconoce que la desigualdad es un fenómeno sistémico que afectaría negativamente el crecimiento económico sostenible, la cohesión social y la gobernabilidad en todas partes del mundo.

Al respecto, no se debe olvidar que desde que se instauró el modelo neoliberal en los años ochenta del Siglo XX los pasajeros neoliberales muestran un agravamiento de las condiciones de desigualdad. A esta circunstancia, se suman en primer lugar las tendencias estructurales de reducción del contenido de mano de obra por unidad de producto.

En segundo lugar, se agregarían los efectos de la pandemia de la Covid-19 y en particular el impulso que tendrían las nuevas tecnologías de información y comunicaciones (TIC's), Robótica e Inteligencia Artificial (IA), entre otras, que contribuirían a acentuar las condiciones de desigualdad al 2030 y más adelante.

En tercer lugar, no se debe omitir el proceso inflacionario explicado por las mayores ganancias récord que se produjeron en 2021, que a su vez redujo el poder de compra de las asalariadas. Por último, los resultados de la política monetaria contractiva, a través de la elevación de las tasas de interés de referencia, que reconcentraron los ingresos a favor del capital y en contra de los asalariados en la mayor parte del mundo.

Estructura

El estudio tiene cuatro capítulos más las conclusiones, bibliografía, las anexos que incorporan las metodologías para la obtención y procesamiento de la información, las fórmulas utilizadas para los diversos indicadores de desigualdad y la información estadística de AL entre 1990 y 2022.

La primera parte atiende la problemática de los factores explicativos de una mayor desigualdad en los tiempos de la pandemia. La segunda parte evalúa lo ocurrido con la riqueza e ingresos a nivel global y de las principales economías desarrolladas del mundo. Se comenta información sobre lo ocurrido con las ventas de las empresas más grandes del mundo respecto del PBI mundial.

Tercera y cuarta

En la tercera sección se analiza la evolución de la participación de las remuneraciones en el producto del Perú y de las principales economías de AL entre 2019-2022 y entre 1990-2022; asimismo la trayectoria de las ganancias, en tiger del excelente de capital, de forma de integrar lo ocurrido con la distribución funcional o factorial del ingreso.

La cuarta sección, con base a las encuestas nacionales de los hogares, analiza la distribución personal del ingreso del Perú respecto de Chile, Colombia y México; asimismo se presentan diferencias entre la información por tipos de ingresos, jefes de hogar hombres y mujeres, y entre el ámbito urbano y rural. Así también se muestran diferentes indicadores de desigualdad.

Principales resultados

En el primer capítulo se analizaron los factores explicativos de la desigualdad como resultado de la pandemia, misma que se inician con los primeros contagios y fallecidos que inducen al cierre parcial o general de las diferentes actividades económicas y de allí el efecto inmediato sobre las horas trabajadas y las remuneraciones. Y, tener importante es la intensificación en el uso de las Tics, IA y Robótica.

El segundo capítulo presenta la información y análisis de la evolución de la riqueza e ingresos a nivel internacional y en países seleccionados. Al respecto, con base a la información del Credit Suisse Research Institute y del Banco Internacional entre 2019 y 2021, se ha elevado el coeficiente Gini a nivel global en todas las regiones a excepción de una ligera caída en China, India y América del Norte. En el caso de Europa, muestra región muestra el mayor incremento a la par de un no despreciable crecimiento en su riqueza financiera neta entre 2019 y 2022, a diferencia de lo que ocurre en el Mundo.

Riqueza AL

Asimismo, con la misma fuente de información, todas las economías seleccionadas de la región, incluido el Perú han elevado la concentración de la riqueza. La riqueza de los billonarios respecto del PBI mundial cumplió el récord en 2021; sin embargo, el nivel de 2022 fue superior al de 2019.

Asimismo, la tasa de crecimiento promedio anual real de la riqueza subió más que la correspondiente a los ingresos para los más ricos del mundo. Llama también la atención que las 500 corporaciones globales del Fortune 500 ganan también participación respecto del PBI mundial, lo que significa que la pierden las de menor dimensión: grandes, medianas y pequeñas.

Desarrolladas

La información relativa a la participación de las ganancias en el PBI se eleva entre 2019 y 2022 en la mayoría de las economías desarrolladas analizadas; asimismo, la participación de las remuneraciones se eleva entre 2019 y 2020 como resultado de las políticas de apoyo implantadas.

Sin embargo, posteriormente se reduce para la mayoría de las economías entre 2021 y 2022, a excepción de Francia e Italia. Es decir, la caída de los sueldos y salarios en el PBI llenaría a perder, al menos, de dos puntos porcentuales en el producto entre 2019 y 2022.

AL y el Perú

El tercer capítulo del documento muestra la evolución de la distribución funcional del ingreso del Perú frente a las principales economías de AL. En nuestra región salvo el caso de México, todas presentan una menor participación de las remuneraciones en el PBI entre 2019 y 2022, igual de lo que ocurre con las economías desarrolladas.

En los casos de Argentina, Ecuador, Uruguay y Venezuela hicieron un esfuerzo esforzó por evitar la reducción de la participación de los salarios durante más tiempo. Cabe anotar que entre 2019 y 2022 la cuota salarial del Perú pierde dos puntos porcentuales del PBI.

Largo plazo

También se presenta la evolución de la participación de los salarios en el PBI de todas las economías analizadas en el largo plazo. Al respecto, son claras las tendencias alrededor, donde destaca la influencia de los regímenes políticos y su preocupación o no por los trabajadores y sus remuneraciones (que se plasmarían en la cuota salarial).

Sin embargo, también son evidentes factores económicos como la inflación que han crecimiento esta participación contrario en la Argentina y Venezuela. Por el contrario, al parecer los regímenes políticos de Brasil, Chile, Colombia y Colombia de las últimas años hasta 2022 tuvieron políticas activas limitadas y una reducida preocupación por los trabajadores y sus remuneraciones.

En el análisis de las tendencias de largo plazo de toda la región en sus tres años, en los últimos años, una tendencia ligeramente descendente en la cuota de ganancias en el producto del producto regional, a pesar del buen desempeño de México.

Distribución personal

El cuarto capítulo evalúa la ocurrido con la distribución personal del ingreso por deciles y a través de diferentes indicadores de desigualdad tales como el coeficiente Gini, relación entre el decil 10 (D10) y el decil 1 (D1), índice de Palma y coeficiente de Theil.

En primer lugar, destacan los problemas de cobertura de la información extrapolada de las encuestas nacionales de hogares respecto del ingreso nacional de las Cuentas Nacionales y con diferencias significativas por subregión de los estratos medio y altos frente de otras.

En segundo lugar, las diferencias profundas entre los ingresos de los diferentes deciles de la población donde el D1 de más bajos ingresos en Chile, Colombia, México y Perú se encuentran a los niveles promedio de Togo, Etiopía y Malí. Al mismo tiempo los perceptores de ingresos del D10 de Colombia, México y Perú están a nivel de los ingresos promedio de Portugal y España; en el caso de Chile se ubicarían al nivel promedio de EEUU.

Muchas particularidades

Por último, con la información de las encuestas de los hogares, las conclusiones sobre lo ocurrido entre 2019 y 2022 en los diversos indicadores de desigualdad no son similares por su diferente naturaleza de diseño, asimismo, no son del todo concluyentes.

El Gini aumenta en Chile, la distancia entre D10/ D1 se eleva en México y Chile y el índice de Palma solo crece en México, mientras que se reduce en el resto de los indicadores y economías. Asimismo, los patrones distributivos y sus modificaciones entre 2019 y 2022 son diferentes entre las economías.

La participación de los ingresos mejora en los estratos medios bajos en Chile; aumenta en el más bajo y los medios altos en Colombia; aumenta en los sectores medios altos en México; y en los bajos y medios en el Perú. Al analizar lo que ocurre con los ingresos totales, sino que se realizan diferentes cortes entre tipos de ingresos, jefes de hogares a cargo de hombres o mujeres y entre el ámbito urbano y rural desde se obtienen algunos resultados valiosos.

TE PUEDE INTERESAR

- Inteligencia artificial (IA), Robótica y nuevas tecnologías: Retos económicos y sociales
- Argumentos en contra de los enemigos del ajuste en la Remuneración Mínima Vital (RMV)
- Algunas críticas y propuestas frente a la liberalización comercial
- Desafíos en la relación comercial de la Alianza del Pacífico y China en el siglo XXI
- Los verdaderos peligros de los planes económicos de Trump
- América Latina y el Caribe ante las trampas del desarrollo: transformaciones indispensables y cómo gestionarlas

SOBRE EL AUTOR

GERMÁN ALARCO

Profesor e investigador a tiempo completo de la Universidad Ricardo Palma y de la Universidad del Pacífico. Autor de diversos libros y de numerosos artículos académicos y de divulgación económica. Economista postkeynesiano que te ofrece una mirada diferente de las cosas y al mismo tiempo, muy crítica de la teoría mayor: nuestra realidad económica, social e institucional. Sus últimos libros son "Lecturas recomendadas" y "Escapadita económica". Ha sido consultor de diversas empresas y organismos del SNIP, además tiene una amplia experiencia internacional.

ÚLTIMAS NOTICIAS

- Empresas más innovadoras en digitalización, mejores condiciones laborales y gerentes de las redes...
- ¿A qué hora empieza el Black Friday en Walmart, Tiendas Plaza, Tiendas Tottus y Tiendas Metro?
- Tipo de cambio hoy en Perú: ¿Cuál es el precio del dólar este viernes 29 de noviembre?
- El balance que se impone: las lecciones de la reestructuración...
- El camino de Inka's Berries para vender US$ 150 millones en...

Director Periodístico:
OMAR PAREDES LAGUNA
Gestión es una publicación de Empresa G.A.
Av. Víctor Raúl Haya de la Torre 1351, La Victoria, Lima.
Copyright© | Gestion.pe | Grupo El Comercio | Todos los derechos reservados