Medio	Fecha
gestion.pe	27/01/2025 06:38:00
	Valorización
	US $ 2,353.00

PUBLICIDAD

EXCLUSIVO PARA SUSCRIPTORES

PLUS

Opinión

Dieciséis años del TLC Perú-EE. UU.: Beneficios, riesgos y desafíos

"Perú debe prepararse a un eventual y poco probable pedido de renegociación de este acuerdo y a la posibilidad del incremento de barreras no arancelarias por razones geopolíticas", afirma Mercedes Araoz.

"Se debe fortalecer el diálogo diplomático constante y constructivo con el Gobierno de EE. UU. para abordar las preocupaciones que son comunes a ambos países". (Foto: AFP)

Únete a nuestro canal

Newsletter Empresas

Mercedes Araoz Fernández

27/01/2025 04:30

Escribe: Mercedes Araoz, docente de la Universidad del Pacífico

Hace 16 años, en enero del 2009, estaba en mi oficina del Mincetur celebrando la finalización de la implementación del TLC Perú-EE.UU., luego de un arduo proceso de acuerdos con la representante de Comercio estadounidense, Susan Schwab y su equipo. La implementación consistió en cambios legislativos y normativos que nos permitirían poner en vigencia un acuerdo que cambió al Perú para bien. Lo puso en el mapa del interés multilateral y fue clave de la multitud de asociaciones comerciales posteriores que abrieron oportunidades a nuestro país.

LEA TAMBIÉN: Cómo evitar problemas por calificar incorrectamente al personal de confianza

Fue un proceso difícil, de intensa negociación en los detalles técnicos y con mucho trabajo político de convencimiento con nuestros respectivos congresos, colegas de otros ministerios y agencias gubernamentales y sector privado. Incluso me tocó, buscar a ciertos miembros del Congreso americano que estaban opuestos y asegurarles que incorporaríamos mecanismos más fuertes de control mutuo y de cumplimiento en materia ambiental y laboral, incluyendo capacidad de sanción. La firma de la puesta en vigencia de este TLC fue el último acto del presidente George Bush antes del cambio de mando a Barack Obama y significó, también, canales en la negociación de los siguientes TLC de EE. UU. al incluir mecanismos como los señalados.

LEA TAMBIÉN: Reflexiones sobre la tributación y la eficiencia del Estado

Este TLC ha marcado un hito significativo en las relaciones comerciales entre ambas naciones. A lo largo de estos años, ha traído consigo numerosos beneficios, aunque también enfrenta nuevos desafíos en el contexto político actual.

Las exportaciones peruanas hacia Estados Unidos se han incrementado significativamente, especialmente en productos agrícolas, textiles y manufacturas, con un monto total estimado de casi US$ 8,800 millones a diciembre del 2024 (12% del total de nuestras exportaciones al mundo), siendo nuestro segundo mercado de destino, según el Mincetur. Ha sido asimismo, un impulso significativo a la diversificación productiva y de mercados del Perú, y continúa siéndolo, pues aún no se explota todo su potencial. No solo por el lado exportador, sino también en el ámbito importador que permite el acceso más económico a tecnología avanzada y conectividad, a través de importaciones de maquinaria y equipo, así como insumos intermedios de menor costo, en particular de algunos alimentos que nuestro país produce de manera limitada.

LEA TAMBIÉN: Cambio tecnológico y política tributaria

El acuerdo ha incentivado también a la inversión estadounidense (la inversión acumulada registrada en ProInversión al 2023 fue US$ 3,237 millones) y de otras partes en Perú, contribuyendo al desarrollo de infraestructuras, nuevas actividades en bienes y servicios y generación de empleo formal. Mucha de esta inversión ha brindado adicionalmente, prácticas de gestión, gobernanza y cumplimiento de exigencias de sostenibilidad, lo que mejora la competitividad local. El TLC, al modificar las reglas de juego domésticas, incluidas también en los subsiguientes acuerdos, y su cabal cumplimiento fueron una señal muy sólida de seguridad jurídica para la expansión del comercio internacional y la atracción de inversión extranjera directa al Perú.

LEA TAMBIÉN: Crisis políticas continuas y reformas estructurales

Sin embargo, las nuevas tendencias proteccionistas globales, y en particular los anuncios planteados por la nueva administración de la Casa Blanca, plantean una serie de riesgos y oportunidades para el futuro desempeño del TLC con EE.UU. El presidente Donald Trump propone la renegociación de tratados con sus socios más cercanos y con quienes tiene déficits comerciales, como es el caso de México y Canadá. Además, en su reciente discurso en Davos, plantea atraer inversiones a su país a través del alza arancelaria algo que será a costa de sus propios consumidores y no a través de su otra y mejor oferta electoral: los recortes de la excesiva burocracia y normativa que limitaba el crecimiento de su productividad.

LEA TAMBIÉN: Precio del dólar: ¿Qué esperar del tipo de cambio a inicios del 2025?

Perú debe prepararse a un eventual y poco probable pedido de renegociación del TLC y al probable incremento de barreras no arancelarias por razones geopolíticas (rivalidad con China, narcotráfico y migración), con estrategias gubernamentales proactivas y balanceadas, acompañadas de un sector privado activo en ese proceso.

Se debe fortalecer el diálogo diplomático constante y constructivo con el Gobierno de EE.UU. para abordar las preocupaciones que son comunes a ambos países, como la lucha contra el crimen organizado, las actividades ilegales y otros temas de seguridad internacional, así como la defensa de los valores democráticos y de libertad que comportimos. También es imprescindible proteger las buenas reformas que el TLC consolidó, sobre todo las relacionadas con la seguridad jurídica.

LEA TAMBIÉN: ¿Por qué crecemos tan poco en la última década?

Llama la atención que se forme una comisión para reformar el sistema de arbitraje peruano, que fue uno de los elementos que consagramos en el TLC, sin que en esa comisión participe el Mincetur, y que al parecer pretendan cambiar la independencia de los árbitros para ser designados de manera pública, generando opacidad al sistema, cuando en la actualidad es bastante transparente y predecible en disputas entre privados así como con el Estado. Ojo con eso.

SOBRE EL AUTOR

Mercedes Araoz Fernández

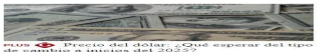
Comienza a destacar en el mundo empresarial recibiendo las noticias más exclusivas del día en tu bandeja. Aquí. Si aún no tienes una cuenta, Regístrate gratis y sé parte de nuestra comunidad.

TAGS
TLC |
Empresas |
Estados Unidos |
Donald Trump

Estimado(a) lector(a),
Valoramos profundamente la labor periodística que realizamos para mantenerlos informados. **Por ello,** le pedimos que **no copie, pegue, distribuya, copiar total o parcialmente los contenidos** que publicamos en nuestra web, sin nuestra autorización, **pues** es un delito sancionado por la ley.
En su lugar, **les invitamos a compartir el enlace de nuestras publicaciones,** para que las personas puedan acceder a información veraz y de calidad directamente desde nuestra fuente.
Asimismo, puede **suscribirse y disfrutar de todo el contenido exclusivo** que elaboramos para ustedes.
Gracias por ayudarnos a proteger y valorar este esfuerzo.

NO TE PIERDAS

Contenido de Gestión



PLUS Precio del dólar: ¿Qué esperar del tipo de cambio a inicios del 2025?

PLUS ¿Por qué crecemos tan poco en la última década?

PLUS El poder de la contradicción, por Luciana Olivares

PLUS Petroperú: una verdad incómoda

PLUS Cómo evitar problemas por calificar incorrectamente al personal de confianza

PLUS Las lecciones de Los Angeles, por PPK

Gestión
Diarios Regionales
© Empresa Editora EL COMERCIO S.A.
© Empresa Editora El Comercio S.A.
Jorge Salazar Araoz N° 171, La Victoria, Lima.
SEC.COMS S.A.
Portada
Política -
Mundo
Perú -
Tecnología
COVID-19
Opinión -
Premios y Candidaturas -
Política de Privacidad -
Términos y Condiciones
Preguntas Frecuentes
Suscribirse -

Gestión | Diario Periodístico | Grupo El Comercio | Todos los derechos reservados